Sälj och marknad

Försäljning nivå 1

Grundutbildning inom försäljning för dig som vill nå toppresultat.
Lektion ett är att den medfödda säljbegåvningen är en myt.
Den här utbildningen bevisar att försäljning är en yrkesfärdighet som alla andra. Något som alla kan lära sig.

Försäljning nivå 1 visar hur du får framgång och lojala kunder genom kundförståelse, självkännedom och säljträning. Kursen lär dig prestera samtidigt som du har kul i ditt dagliga jobb. Du får kunskaper som gör att du når toppresultat oberoende av rådande konjunktur.

Ordinarie pris: 10 900 kr
Tider: 2 utbildningsdagar, 9–17
Deltagare: Max 10 per utbildning

För aktuella utbildningsdatum, se framfot.se
Vid frågor, ring 0220-600 680

INNEHÅLL

- Självinsikt och utveckling
- Viktigt för kunden
- Smarta säljmål
- Hitta nya kunder
- Planering och utförande
- Psykologi och påverkan
- Olika beteendestilar
- Boka möten per telefon
- Säljsamtal
- Lyckade kundbesök
- Frågetekniker
- Att hamstra invändningar
- Prisförhandlingar
- Tekniker för avslut
- Från nöjda till lojala kunder
- Konjunktursäkra försäljningen
- Representera ditt företag
- Så säljer du mer än budget
- Så håller du motivationen på topp

”Jag har sålt mer efter kursen.”
Niklas Kling, Ziehl-Abegg Sverige AB

SPRINT©

Individuell och praktisk träning
Forskning visar att upp till 80 procent av effekten av dina utbildningsinsatser beror på vad som händer före och efter kursen. Vår utbildningsmodell SPRINT är designad mot den bakgrunden och ger såväl individuell som praktisk träning samt hjälp att omsätta teori och kunskap i praktiken.

READY

Förberedande analys och kursmaterial för mer effektiv utveckling
En förberedande DISC-analys visar hur du kommunicerar i din säljroll och ger tips för hur du kan sälja till olika kundtyper. Vi stämmer också av dina individuella behov. Hur länge har du varit säljare? Vad säljer du? Hur ser säljorganisationen ut? Har du säljmål? Vad är ditt mål med utbildningen? Du får ett grundmaterial att sätta dig in i som gör att du kan öka effektiviteten under utbildningsdagarna och som hjälper dig förbättra dina affärer redan före utbildningen.

SET

Personlig handlingsplan och praktisk tillämpning för bättre resultat
Utbildningen lägger grunden för framgångsrik försäljning. Du lär dig hitta fler kunder, sälja mer till befintliga kunder och att gå från att sälja på pris till att sälja värde. Du får en förståelse för din roll som säljare i din organisation och hur du särskiljer dig från konkurrenterna. Utbildningen hjälper dig att skapa lojala kunder som ser dig, din organisation och det ni säljer som något de inte kan vara utan. Vi arbetar med dina unika säljmål, struktur, säljplan, aktivitetsfokus och annat som är en del av ditt uppdrag som säljare.

GO

Uppföljning och utveckling efter utbildningen
Efter utbildningen vet du hur du förbereder och utför ett effektivt säljarbete. Du kan genomföra lyckade säljsamtal samt anpassa ditt sätt att sälja till olika kunder. En personlig säljplan hjälper dig att bli framgångsrik säljare. Det åtta veckor långa programmet Säljcoachen nivå 1 utgår från din handlingsplan samt dina mål och hjälper dig göra verklighet av dina säljaktiviteter, gå från kunskap till handling samt tillämpa det som ger bäst effekt. Fri tillgång till vår supporttjänst ingår i tre månader samt tillgång till Kompetensportalen™ där du kan hämta mallar och fylla på med kunskap när du behöver.

framfot
UTBILDNING FÖR FRAMGÅNG

Framfot i korthet
Framfot utvecklar människor, organisationer och affärer genom behovsanpassade företagsutbildningar som ger framgång.

Vår pedagogiska modell säkerställer att du når framgång när du går en utbildning

Hos oss köper du inte bara en utbildning utan ett helt koncept som säkerställer att du lyckas i din roll. Vi hjälper människor och organisationer att växa med en pedagogik som bygger på kursledarens centrala roll, gruppdynamik, praktiska övningar, behovsinventering innan utbildningen, praktisk tillämpning efterutbildningen samt tips och idéer som påminnelse.

Vår metod är skillnaden mellan att gå en utbildning och att gå framåt. Går du en utbildning hos oss ska det ge resultat och alla våra utbildning bygger på utbildningsmodellen SPRINT™ som är uppdelad i tre etapper: Ready, Set och Go. Hos oss börjar utbildningen när du anmäler dig och slutar när du nått ditt resultat.

Individuell och praktisk träning

Forskning visar att upp till 80 procent av effekten av dina utbildningsinsatser beror på vad som händer före och efter kursen. Vår utbildningsmodell SPRINT™ är designad enligt en konsekvent före, under och efter modell för optimal effekt. Du får individuell och praktisk träning samt hjälp att omsätta teori och kunskap i praktiken.

READY – före utbildningen

Behovsinventering och förberedelser

SPRINT™ säkerställer att både du och vi är förberedda innan utbildningen börjar. Med förberedande analys och behovsinventering kan vi anpassa kursinnehållet samt välja de övningar och scenarion som passar dig.

Bra förberedelser och repetition är ett väl beprövat upplägg för optimal inlärning. Du får ett grundmaterial att sätta dig in i innan utbildningen startar. Analys och förberedande arbete ökar behållningen av kursen, ger dig stöd i uppföljning och fördjupning samt bidrar till en bestående förändring med nya rutiner och arbetssätt på din arbetsplats.

SET – under utbildningen

Små grupper ger högre effektivitet

Grupper om max tio deltagare gör att vi kan anpassa utbildningen till dina unika förutsättningar. Utbildaren kan ägna mer tid åt varje deltagare och det finns mer utrymme för individuella frågor.

Tonvikten ligger på diskussioner, handgripliga övningar, grupparbeten och konkreta exempel i en miljö där samspelet mellan kursdeltagarna är en av förutsättningarna för inlärning och inspiration. Dynamiken i gruppen bidrar till en positiv stämning där vi sporrar, stöttar och hjälper varandra att utvecklas. Resultatet blir högre effektivitet och mer praktisk nytta.

GO – efter utbildningen

Tillämpa kunskapen i praktiken

Efter utbildningen är det dags för praktisk tillämpning av det du lärt dig. Du får en personlig handlingsplan, verktyg och metoder som hjälper dig komma igång med att använda dina nyförvärvade kunskaper.

Tips och idéer som påminnelse

Repetition och återkoppling är en del i inlärningsprocessen. Efter utbildningen får du inspiration och idéer som knyter an till våra kurser via e-post.

Genomförandegaranti

Vi ställer aldrig in utbildningen. Däremot kan vi vid enstaka tillfällen tvingas ändra utbildningsdatum. Genomförandegaranti innebär att du är garanterad att din kurs blir av. Om vi mot förmodan ombokar datum och de nya datumen inte passar dig, har du rätt att häva bokningen och få pengarna tillbaka.

Nöjd-kund-garanti

Vi gör vårt yttersta för att du ska vara nöjd. Om du skulle känna att vi inte håller vad vi lovat, kontakta oss så ser vi till att du får det du saknar. Skulle du trots det känna att du inte är nöjd får du pengarna tillbaka.

Support upp till tre månader

Efter utbildningen har du tillgång till support i upp till tre månader. Behöver du ett snabbt svar eller stöd kring något som rör utbildningen är det bara att höra av dig. Du har också tillgång till verktyg, checklistor och mallar via Kompetensportalen™ ett helt år efter utbildningen.

Kvalitetssäkring

Med tongivande forskning som grund arbetar vi enligt ett flertal kända metoder för att säkerställa kompetensutveckling och utbildning med kvalitet. Modellen nedan visar vilka.Briggs, SDI m.fl.).

Med tongivande forskning som grund arbetar vi enligt ett flertal kända metoder för att säkerställa kompetensutveckling och utbildning med kvalitet. Modellen ovan visar vilka.

framfot
UTBILDNING FÖR FRAMGÅNG

Framfot i korthet
Framfot utvecklar människor, organisationer och affärer genom behovsanpassade företagsutbildningar som ger framgång.

sauf
SVERIGES AUKTORISERADE UTBILDNINGSFÖRETAG

Utbildningspaket för kompetensutveckling

Kostnadseffektiv utbildning med förköpta utbildningsdagar

Framfots utbildningspaket ger dig möjlighet att förköpa utbildningsdagar. På så sätt säkerställer du att du har budget att investera i utbildning när behovet uppstår. Du får en flexibel lösning som gör det möjligt att välja fritt ur våra öppna utbildningar och skicka flera medarbetare på utbildning samtidigt. Rätt kompetens i rätt tid med bästa tänkbara ekonomiska lösning.

Utbildningsportföljerna gäller för hela organisationen på samtliga schemalagda kurser. Du behöver inte bestämma i förväg vilka utbildningar du ska boka eller vilka personer du skickar, det innebär full flexibilitet att välja de insatser och funktioner som är viktigast att utveckla för att nå företagets mål. Förköpta utbildningsdagar gäller tills de är förbrukade och påverkas inte av framtida prishöjningar.

Kompetensanalys ingår i utbildningspaketen

Med en snabb och effektiv metod tar vi tempen på kompetensen. Resultatet av analysen är en snabbfotad och flexibel utvecklingsplan som hjälper dig att använda de utbildningsdagar företaget köpt på bästa tänkbara sätt kopplat till uppsatta mål. Vi rekommenderar att du gör analysen som är valfri för ökad effekt på utbildningsinsatserna.

STORA UTBILDNINGSPORTFÖLJEN – 25 DAGAR

Pris utbildningspaket 101 800 kr
Normalpris, upp till 155 000 kr
Kompetensanalys ingår, värde 34 000 kr
Du sparar 53 200 kr

LILLA UTBILDNINGSPORTFÖLJEN – 10 DAGAR

Pris utbildningspaket 46 600 kr
Normalpris, upp till 62 000 kr
Kompetensanalys ingår, värde 14 000 kr
Du sparar 15 400 kr

Monia Prittinen, Mälarlaser AB

SPRINT
GARANTERAT RESULTAT
METOD FÖR FRAMGÅNG

framfot
UTBILDNING FÖR FRAMGÅNG

Framfot i korthet
Framfot utvecklar människor, organisationer och affärer genom behovsanpassade företagsutbildningar som ger framgång.

sauf
SVERIGES AUKTORISERADE UTBILDNINGSFÖRETAG